



COMMERCIAL FRANCE (H/F) - CDI

LA SOCIETE

Affilae est une société spécialisée dans la publicité en ligne, basée à Bordeaux. Nous éditons un logiciel SaaS de tracking, attribution et analytics dans le domaine de l'affiliation. Nos clients sont des annonceurs, agences web ou encore media-buyers et réseaux d'éditeurs.

Vous intégrez une équipe technique dynamique, et serez en relation étroite avec l'équipe commerciale et marketing.

VOTRE MISSION

- Identifier, qualifier et prospection de nouveaux clients
- Proposer des techniques de prospection créatives
- Répondre aux demandes entrantes et mettre en place des stratégies de closing et upselling
- Conseiller les clients sur la meilleure façon d'utiliser la plateforme et suivre leurs processus d'intégration
- Suivre et fidéliser votre portefeuille client
- Collaborer avec les account et affiliate managers, afin de mettre à jour le CRM sur toutes les interactions clients
- Tenir et remonter des reporting hebdomadaires

VOTRE PROFIL

- Vous possédez une première expérience dans la vente, idéalement acquise en agence ou au sein d'un site e-commerce
- Vous êtes à l'aise avec la prospection téléphonique, la négociation commerciale, les nouvelles technologies et aimez relever des défis ambitieux.
- Un excellent relationnel, une personnalité positive et dynamique
- Habilité à travailler dans un environnement Agile et en autonomie (esprit d'initiative)
- Anglais courant professionnel apprécié.

NOTRE OFFRE

Saisissez une opportunité unique de rejoindre un projet ambitieux et de contribuer à son développement rapide, en France et à l'international.

Poste basé à Bordeaux (Chartrons), rémunération selon profil - commissionnement déplafonné.

Envoyez votre cv et lettre de motivation à recrutement@affilae.com